

zum General-Motors-Werk nach Wien Aspern zu unternehmen. Nach einstündiger Fahrt erreichten wir das Werks-gelände und wurden von Fr. Selmanovic (Assistenz Generaldirektion) empfangen. Nach einer kurzen Einführung führte uns Hr. Starrach (Manufacturing Engineer for Engine) über eine Stunde lang durch den Motorbau. Dabei hatten wir unter anderem die Gelegenheit, in eine Dreh-



Bohr- und Schleifmaschine Einsicht zu nehmen, die extra für uns abgeschaltet wurde. Anschließend nahm sich Hr. Hajek (Coordinator ME for M20/32 6-speed-transmission) eine weitere Stunde Zeit, um uns die komplett neue M20/32-Getriebe-Produktion zu zeigen. Neben den farbenfrohen Anlagen fand besonders die genaue Funktionsweise der Synchro-ringe Anklang. Nach der ausführlichen Werksführung stand uns Hr. Wolf

(Recruiting & Organisation Development) Rede und Antwort zum Thema Karriere-Möglichkeiten bei GM. Zum Abschluss lud uns GM Powertrain Austria in die ausgezeichnete Werkskantine ein, wo wir aufs Beste bewirtet wurden. Alles in allem war es eine sehr erfolgreiche Exkursion ohne Zwischenfälle. Besonderen Dank gilt Fr. Selmanovic für die unkomplizierte Zusammenarbeit. Des Weiteren möchten wir Hr. Starrach, Hr. Hajek und Hr. Wolf danken für die ausführliche und informative Präsentation von General Motors Austria GmbH.

WINGNET-WIEN bedankt sich bei Lukas Nitsche und Karl Seiberl für die Organisation, das perfekte Promoting und den reibungslosen Ablauf der Exkursionen.

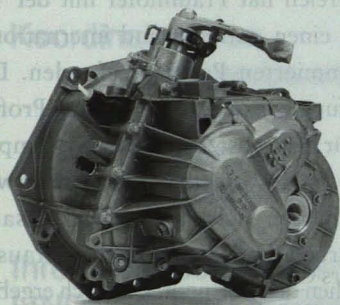


Abb. 2: Getriebe M2032

„Process Communication Model®“

Unter diesem Titel veranstaltet der Regionalkreis Wien und MLP im Jänner 2006 einen interessanten Seminarabend zum Thema Kommunikation.

Effiziente, wirksame Kommunikation ist der Schlüssel zum Erfolg. Das klingt einleuchtend und trotzdem fällt es uns oftmals unendlich schwer, gute Bekannte zu „verstehen“, ganz zu schweigen von völlig fremden Gesprächspartnern. Missverständnisse, Unmut, Stress und Demotivation sind oftmals die Folge. Dabei gilt:

Wir alle sind produktiv, wenn unsere Bedürfnisse befriedigt werden, wir alle sabotieren uns und unsere Umgebung, wenn wir im Stress sind!

- Wie bewirkt man, dass es zwischen zwei Menschen funkt, dass man miteinander statt aneinander vorbei redet?
- Weshalb ist es so entscheidend, die eigenen psychischen Bedürfnisse und die des Gesprächspartners zu kennen?
- Wie gestaltet man Kommunikation möglichst stressfrei und motivierend und das bei lange bekannten ebenso wie bei neuen Gesprächspartnern?

Es geht dabei niemals nur um Inhalte (WAS sage ich), sondern um die Anpassung auf den jeweiligen Gesprächspartner (WIE sage ich es am besten).

In dieser Veranstaltung wird ein anerkanntes Modell zur Verbesserung der Kommunikation vorgestellt. Dabei sind die sechs Grundtypen **Beharrer, Empathiker, Logiker, Macher, Rebell, Träumer** klar erkennbar. Das Modell ist aufgrund mehr als einer Million Testprobanden und jahrzehntelanger Forschung ausgereift und unumstritten in seiner Wirkung. Dafür sind nicht nur die Kooperationsergebnisse der NASA (mit Dr. Terry McGuire) Beweis, sondern auch US-Senator **Hillary Clinton**, der ehemalige amerikanische Präsident **Bill Clinton** sowie unzählige internationale Konzerne als Referenz anzuführen, die PCM mit großem Erfolg anwenden.

Mit Hilfe eines genau festgelegten Fragebogens werden unterschiedliche Persönlichkeitstypen festgelegt, deren Charakterstärken, passende Kommunikationskanäle und individuelle psychische Bedürfnisse aufgezeigt.

Der Trainer

Christian Blaschka ist geschäftsführender Gesellschafter am *Coaching-Institut für Führungskräfte* und seit Jänner 2000 als selbständiger Wirtschaftscoach und Berater tätig. Zusätzlich hat er mit Ferry Fischer und Freunden 2001 das Mentalcenter für Management und Spitzensport gegründet. Als ausgebildeter Einzel- und Teamcoach ist er auch Mitglied im Ausbildungsteam des Coaching-Institutes. Davor leitende Positionen bei BML, Coca-Cola und Römerquelle.

Veranstaltungsdetails

Datum und Zeit: 12. Jänner 2006, 19.00 Uhr (pktl.)

Ort: Gumpendorferstraße 6, 1060 Wien
Anmeldung: Verbindliche, bis spätestens 09.01.2006 unter office@wing-online.at – bitte beachten Sie die begrenzte Teilnehmerzahl.

WINGregional Wien bedankt sich für die freundliche Unterstützung der MLP Finanzdienstleistungen AG, im Besonderen bei Mag. Ali Eralp!

Kontaktperson beim WINGregional Wien:

Dipl.-Ing. Michael Kaiser, michael.kaiser@tucareer.com, +43 699 1913 3026